



**ENSEMBLE à la conquête
des marchés internationaux !**

ENSEMBLE à la conquête des marchés internationaux !

Pour booster votre démarche commerciale à l'export, Aerospace Valley vous propose de mettre en place des **représentants à l'étranger**. Ce programme d'accompagnement est composé d'un **volet collectif** pour l'ensemble des membres du pôle et d'un **volet individuel** à la carte pour certaines entreprises sélectionnées.

POUR QUI ?

PME / ETI

CIBLE

5 à 6 entreprises
(en individuel)

DURÉE

Engagement sur un
an reconductible

POUR QUOI FAIRE ?

Définir votre stratégie
d'approche sur le marché

Rechercher des clients et
des partenaires stratégiques
internationaux

S'appuyer sur un réseau de
facilitateurs locaux

Porte d'entrée pour nos
PME/ETI dans la recherche
de partenaires

RÉSULTATS ATTENDUS

- ✓ Partage de certains coûts et mutualisation des actions
- ✓ Soutien de votre croissance
 - Accéder aux marchés internationaux dans un cadre clair et accompagné
 - Bénéficier d'un réseau déjà établi sur place
 - Bénéficier d'un professionnel expérimenté sur le marché ciblé
- ✓ Visibilité et reconnaissance internationale via l'interclustering

Aerospace Valley concrétise vos projets

- Se développer sur le marché américain
- Doper votre chiffre d'affaires à l'international
- Nouer des partenariats durables et fructueux
- Structurer votre démarche aux Etats-Unis

CAP VERS LES ETATS-UNIS !

Premier marché et pays
proposé à partir de 2019



aerospace
valley

CAP VERS LES USA

CAP VERS LES USA

afin de cibler le marché aéronautique

L'équipe Aéronautique de Business France Amérique du Nord à Chicago sera le représentant officiel du pôle aux Etats-Unis. Les entreprises peuvent bénéficier de « **tickets modérateurs** ». Deux formules seront proposées : un ticket d'entrée « silver » donnant droit à un service de base et un ticket « premium » avec un service plus développé.

VOLET COLLECTIF

Prestation *collective* au service de *l'ensemble* des membres d'Aerospace Valley.

Veille de marché :

- Analyse des tendances du marché aéronautique américain et actualités des acteurs clés du marché
- Changements législatifs et nouveaux appels d'offres

Représentation d'Aerospace Valley et de l'ensemble de ses membres :

- Lors des salons, conventions d'affaires, dans les espaces, lors des rencontres avec des acteurs de l'écosystème local collectifs, institutionnels, etc.

ACCOMPAGNEMENT INDIVIDUEL

Pour les entreprises qui opteront pour une action *individuelle*, la prestation se décomposera en deux niveaux au choix :

Accompagnement « silver » : 5K€ / an*

- Réunion de cadrage, analyse de positionnement
- Définition d'une stratégie de pénétration de marché
- Diagnostic du marché visé et cartographie de la concurrence
- Liste qualifiée de salons et évènements locaux.

Accompagnement « premium » : 15K€ / an*

Accompagnement « Silver » complété par :

- Elaboration/adaptation du support commercial
- Définition du profil de prospects susceptibles d'être intéressés par votre offre et identification des contacts
- Présentation de votre offre aux prospects sélectionnés
- Organisation d'un programme de rendez-vous
- Débriefing, suivi des contacts et recommandations pour la poursuite du développement

* Individuellement ces coûts sont éligibles pour des aides régionales

Action soutenue par :



Prochaines dates :

24 Janvier 2019 à 16h00 : webinar sur le marché américain



CAP VERS LES USA

Salons couverts en 2019 - Inscriptions obligatoirement via schoenfeld@aerospace-valley.com

Manifestation	Contenu de la formule « forfait présence Aerospace Valley »
<p>Salon MRO Americas (Atlanta) du 8 au 11 avril 2019</p> <p>Informations sur le Pavillon France</p>	<ul style="list-style-type: none">• Participation au salon, sur l'espace Aerospace Valley au sein du Pavillon France, via un comptoir d'accueil personnalisé• Séminaire d'information sur le marché aéronautique en Amérique du Nord.• Rencontre et échanges avec Delta TechOps le vendredi 12 avril.• Parcours ciblé de l'exposant : identification des sociétés nord-américaines pertinentes et sensibilisation à votre présence sur le salon.• Cocktail de networking.• Inscriptions au catalogue officiel du salon et au catalogue du Pavillon France. <p>Tarif négocié membre Aerospace Valley : 2 700 € HT</p>
<p>Salon AUVSI Xponential (Chicago) du 29 avril au 2 mai 2019</p> <p>Informations sur le Pavillon France</p>	<ul style="list-style-type: none">• Participation au salon, sur l'espace Aerospace Valley au sein du Pavillon France• Séminaire d'information sur le marché des drones et leurs secteurs applicatifs aux Etats-Unis ainsi que sur les législations en vigueur• Campagne de communication sur les réseaux sociaux autour de la présence française• Evènement de networking• Inscription au catalogue officiel du salon et au catalogue France <p>Tarif négocié membre Aerospace Valley : 950 € HT</p>
<p>Salon NBAA BACE (Las Vegas) du 22 au 24 octobre 2019</p>	<ul style="list-style-type: none">• Participation au salon sur l'espace Aerospace Valley (stand de 9m²), hors Pavillon France• Opportunité pour un seul co-exposant aux côtés d'Aerospace Valley• Participation aux conférences et à la réception du salon, dont la convention biannuelle du NAFAN <p>Tarif : à fixer</p>



Si vous êtes intéressés par l'action individuelle ou un des trois salons, n'hésitez pas à contacter Thilo Schoenfeld :
schoenfeld@aerospace-valley.com



LE COLLECTIF
QUI REND COMPÉTITIF



contact@aerospace-valley.com



[@AerospaceValley](https://twitter.com/AerospaceValley)



[/aerospacevalley](https://facebook.com/aerospacevalley)



aerospace-valley.com