

REBOND

Diversifier son portefeuille d'activité



LE MODULE DIVERSIFICATION, QU'EST-CE QUE C'EST ?

Le Module « Diversification » a pour objectif d'accompagner les dirigeants des PME dans leur réflexion stratégique de développement et de valorisation de leurs compétences avec comme objectifs de :

- s'adapter au contexte économique actuel et de gagner en résilience,
- d'investir dans de nouvelles activités porteuses de croissance (au sein de la filière aéronautique ou en dehors).

Cet accompagnement consiste en une prestation de conseil à la demande des PME réalisée par un cabinet disposant d'une expertise forte du secteur de l'Aérospatiale & Défense, ainsi que sur d'autres secteurs adjacents de grands Projets/Programmes (Energie, Ferroviaire...) : Archery Strategy Consulting



LA DEMARCHE PROPOSEE

L'accompagnement proposé s'articule autour de **3 séminaires (ou ateliers de travail) avec le Management de la PME** préparés et animés par Archery Strategy Consulting afin de :

- Identifier les **segments de marchés** sur lesquels il serait pertinent pour l'entreprise de se diversifier (segments **attractifs** par leur dynamique de marché et/ou leur structure concurrentielle et **accessibles** pour l'entreprise compte tenu de ses capacités et savoir-faire)
- Définir le **positionnement cible de la PME** sur les segments retenus (offre produit / services, maillons de la chaîne de valeur, éléments de différenciation...)
- De lister les **prérequis à la mise en œuvre** (marketing, compétences, moyens industriels, partenariats, financements...)

Tous ces travaux seront réalisés en **étroite collaboration avec le Top Management de l'entreprise.**



QUI SOMMES-NOUS ?

« Archery Strategy Consulting a réalisé plus de 320 projets pour 80 clients depuis sa création en 2013, dont 60% dans l'Aérospatiale & Défense, et 40% dans des secteurs pertinents de diversification. Par ailleurs, notre cabinet travaille régulièrement sur des problématiques de valorisation/diversification produits, procédés et services. Nous sommes confiants dans la capacité de nos équipes à accompagner les dirigeants pour les aider à faire les bons choix. »



POUR QUI ?

PME ou ETI adhérente ou non du GIFAS répondant à la définition européenne de la PME et aux conditions suivantes :

- Réalisant de 2M€ à 70M€ de chiffre d'affaires sur un bilan de 12 mois,
- Un CA > 15% dans l'aéronautique,
- Ayant minimum 3 ans d'existence,
- Employant au minimum 10 salariés,
- Eligible au régime du de minimis ou cadre temporaire SA.56985

Candidature entre le 1^{er} février et le 30 juin 2022



TARIFS ET DUREES

Les 3 séminaires (**ou ateliers de travail**) peuvent se dérouler sur une période de 2 à 4 mois. Ce projet est financé par le gouvernement dans le cadre du plan de Relance avec un reste à charge très attractif pour les sociétés participantes.

Les frais de déplacement du consultant sont pris en charge par l'entreprise.



VOUS ETES INTERESSE ?

Contactez votre point de contact chez notre **partenaire ARCHERY STRATEGY CONSULTING : Guillaume HUE (Partner)**

Par téléphone au **06.66.27.04.89**

ou par messagerie

guillaume.hue@archeryconsulting.com