

1. Présentation du groupe

Expleo propose une offre unique de services intégrés d'ingénierie, qualité et conseil stratégique pour la transformation digitale. Dans un contexte d'accélération technologique sans précédent, nous sommes le partenaire de confiance des entreprises qui innovent. Nous les aidons à développer un avantage compétitif et à améliorer le quotidien de millions de personnes.

Expleo est présent dans tous les secteurs à forte intensité technologique qui contribuent à une société plus connectée, plus durable et plus sûre. Nous nous appuyons sur une forte expertise sectorielle et accompagnons nos clients sur l'ensemble de la chaîne de valeur : conseil et business agility, conception, production et services post développement, management de la qualité.

Nos 15 000 collaborateurs se distinguent en conjuguant audace et fiabilité au quotidien, un équilibre essentiel dans cette période de disruption. Nous sommes présents dans plus de 25 pays et avons réalisé un chiffre d'affaires de 1,1 milliard d'euros en 2018.

Ils font partie d'Expleo : Aerotec, Athos Aéronautique, Double Consulting, Edison Technical Recruitment, Moorhouse Consulting, Silver Atena, Stirling Dynamics, Sud Aviation Services, Trissential and Vista Technologies.

[Nous déployons un savoir-faire technique de haut niveau dans les secteurs suivants : « Aéronautique & Spatial; Automobile; Banque, Services Financiers & Assurance; Défense; Energie & Utilities; Industrie; Media; Naval; Retail & Logistique; Santé et Pharma; Secteur Public; Télécoms; Transport. »]

<https://expleogroup.com/wp-content/uploads/2019/03/Expleo-presentation-du-groupe.pdf>

2. Contexte

EXPLEO développe aujourd'hui un concept novateur « CEREBRO ». Il s'agit d'un ensemble de systèmes hyper-connectés ayant pour ambition de combiner des technologies comme l'IA, les objets connectés, le monde « ouvert » (internet) et notamment le monde du système embarqué temps réel déterministe « dur », en particulier dans les domaines avioniques et spatiaux.

Cette idée a vu le jour début 2019 avec la création du centre R&D de la Business Unit SYSTEMS ENGINEERING du groupe EXPLEO.

3. Objet de l'appel à manifestation d'intérêt

Afin de mener à bien ce projet, nous recherchons des partenaires à plusieurs titres :

- a) Caractérisation et sélection de solutions technologiques matérielles, notamment
 - Technologies de Batteries sécuritaires à faible encombrement et forte capacité
 - Capteurs caméras (IR et Visible voire Rayons X)
 - Validation des solutions soumis à rayonnement ionisant pour l'embarqué (SEU/MBU)

APPEL A MANIFESTATION D'INTÉRÊT

EXPLEO - CEREBRO

- b) Support, Développement et optimisation de logiciels embarqués
 - Ségrégation des communications internes aux MPSOC hétérogènes, embarqués multi-OS (notamment RTOS et LINUX)
 - Protocoles de communication de systèmes autonomes vers internet permettant de réduire les goulots d'étranglement et de garantir la sécurité des communications tout en limitant la charge CPU des cibles embarquées
 - Intégration d'algorithmes de traitement et reconnaissance d'images embarqués
 - Intégration de fonctions et logiciels orientés IA sur cible embarquée (Aide à la décision)
 - Intégration de fonctions SDR (Software-defined Radio) sur cible embarquée
 - Mise en œuvre de cloud sécurisés et traitement orientés BIG DATA, notamment pour la maintenance prédictive

- c) Partenariat en vue de réalisation et d'exploitation d'applications, notamment pour le spatial et l'aéronautique:
 - Intégration des bus de données spécifiques (notamment A818 et AFDX pour l'avionique)
 - Support à la certification
 - Digitalisation industrielle : optimisation des flux de production/MCO, réduction des coûts d'exploitation
 - Mise en œuvre et exploitation des solutions pour segments sol et embarqué

Pour le point a) et b), nous sommes particulièrement intéressés par des partenariats avec des laboratoires de recherche.

Pour le point b), nous sommes aussi ouverts à des partenariats d'autres types.

Pour le point c), nous sommes particulièrement intéressés par des partenariats avec une orientation B2B.

4. Gains et bénéfices

Les offreurs de solutions sélectionnées auront l'occasion de discuter de leur solution avec des experts EXPLEO lors d'une rencontre B2B et bénéficieront de l'accompagnement d'AEROSPACE VALLEY pour le montage et le financement d'un éventuel projet de R&T

Selon la qualité et la pertinence de la proposition, EXPLEO pourra envisager un projet de recherche collaboratif ou une collaboration commerciale avec l'offreur de solution (support technique, accompagnement à la recherche de financement et au développement de la solution...) selon la maturité de la solution proposée.

5. Conditions d'éligibilité

Vous faites partie d'un laboratoire de recherche, une société aéronautique, un fabricant de satellites ou une PME spécialisée dans un des domaines technologiques clefs précités et vous pensez que vous pouvez apporter quelque chose à la réalisation de ce projet ?

6. Confidentialité

Si certaines informations transmises revêtent un caractère confidentiel, il appartiendra au candidat de l'indiquer sur chaque document confidentiel transmis. AEROSPACE VALLEY et EXPLEO s'engagent alors, pour les documents identifiés comme confidentiels, à ne pas les communiquer à des tiers, étant précisé que ne sont pas considérés comme des tiers toute autorité de tutelle, toute autorité administrative ou judiciaire, et tous les organes internes ou externes de contrôle. En outre, les documents transmis par EXPLEO aux candidats sont strictement confidentiels.

Les candidats s'engagent à utiliser les documents transmis seulement pour l'établissement de leur dossier de projet. Les candidats s'engagent à ne diffuser à des tiers aucun document transmis ni toute autre information reçue d'EXPLEO sans l'autorisation écrite et préalable de ce dernier.

7. Modalités de soumission et d'évaluation

Pour répondre à cet appel, les candidats devront obligatoirement remplir le formulaire de candidature (ci-joint) et le soumettre avant le 31 Décembre 2019 à l'adresse suivante : gouzy@aerospace-valley.com

Si EXPLEO considère que la rencontre peut être fructueuse, nous vous confirmerons par retour le rendez-vous qui aura quelques semaines après la clôture de l'appel à manifestation d'intérêt, dans les locaux d'Aerospace Valley (TBC) pour discuter ensemble d'une éventuelle collaboration.

8. Calendrier

Ouverture	Le 18 Novembre 2019
Fermeture	LE 31 Décembre 2019